

上海518選品節

好品牌,進大陸 進大陸,找買家

找買家,找億商

主辦單位:

ESELL廈門億商國際

時間:2020年5月18日

地點: 上海浦東

產品類別: 日用品/食品/個清/家清/其他新創產品

一年一度的盛宴

一次與大型買家深度的對談

一次買斷拿到訂單

中國選品買家介紹

唯然蔻

VIZC()] 唯絲蔻

誰是唯絲蔻



電商+實體店鋪

唯絲蔻品牌管理有限公司是一家同時擁有「電商」和「實體店鋪」兩種業務經營模式之中國國內專業品牌代理企業。



服務項目

公司組織始於1999年,主營以**家清、洗護、個人護理・ 化妝品**等產品為業務中心的 代理店業務,在零售端領域 有豐富經驗。

現況

總部:上海

分支機構:**寧波・杭州**

海外辦事處:香港、德國、日本

現有員工70名,為40餘家品牌 提供電商及實體店舖運營、諮詢 等高附加值服務。



成績

2016年度,零售業績5000萬元 2017年度,零售額突破1億

管理團隊多位成員來自國際知名企業,於世界500強企業中擔任重要職務。



誰是唯絲蔻-中國大陸合作品牌

口將護理

家庭清潔

個人護理

母嬰護理









日周煮

公司業務

围绕用户品质生活需求,日日煮构建了以DDCTV内容IP、特色内容电商、美食生活体验馆为业务的全景式全方位品牌生态系统。



DDCTV内容IP

日日煮旗下DDCTV定位为国内"最好看"的精品内容频道场,内容以泛生活品类和精品栏目为主,24小时针对不同场景产出多种美味栏目。目前DDCTV全年超过4大类节目高产2000条内容,涵盖日日煮"日尝",泛生活,明星IP及MCN,其短视频栏目累积覆盖近100个媒体机构。



特色内容电商

特色内容电商小煮集市是日日煮2016年上线的电商业务,商品涵盖果蔬生鲜、优选美食、饮料冲调、品质餐厨、美妆个护、家居日用等。小煮集市充分发挥内容制作运营、IP推广、IP衍生品开发落地的优势,构建品牌化电商生态系统。电商业务成立15个月后,收入增长即超过1000%。



美食生活体验馆

2017年12月,日日煮美食生活体验馆正式开启。日日煮美食生活体验馆以"烹食煮艺"、"生活美学"、"分享社交"为三大核心理念,目前在上海、广州、成都、武汉等地,落地有厨艺定位的品牌店DayDayCook,儿童亲子体验店品牌DDC Kids,综合生活体验店DDC Life,全方位服务年轻人对于提升极致生活体验的追求。

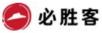
合作夥伴





















































































































品牌營運與銷售管道

- 售網絡涵蓋了國內所有主流線上線下渠道
- 在電商渠道上,通過搭建高效的電商運營體系,實現國際品牌在中國市場的迅速落地和發展

线下:

与国内的主流零售商拥有长期稳定的合作关系。

















线上:

丰富的电商运营经验,通过把握电商全生态的发展趋势,搭建最为高效的电商营销渠道。



《电商生态体系》

選品會相關內容時間及流程

選品階段說明

選品會共分二階段進行



選品會第一段初選(線上)初選時間:2020年2月01日到2020年4月01日



選品會初選結果公布(線上) 複選時間:2020年4月02日到2020年4月15日



選品會最終審核選(在上海) 最終審核時間:2020年5月16日到2020年5月18日

選品三階段

第一階段 資格審查



初審-Email或書面資料審核

品牌請準備簡體中文公司簡介及產品介紹(電子檔及書面檔個1份)與產品正品(最少3組)

請寄到或親送:中國以及台灣地址另外提供



選品費: CHY450 or NTD2000元 / 每項產品

早鳥價:12月NTD1500元 / 每項產品

(收到款項後,進行初審安排)

第二階段初審

初審-線上負責單位當面審查

最終審查

上海通路見面選品交流時間(3天2夜) 2020年5月16日 到 2020年5月18日

★入選最終審查需另支付赴上海選品會行政處理費人民幣1000元 or 新台幣5000元

選品大類別

日用品/母嬰用品/清潔用品/美妝保養品/食品等相關全球廠商

選品品項清單

序	品類	品項	備註
1	日用品	口腔用品,如牙膏,牙刷等	
2	洗護產品	洗髮精,沐浴乳,手工皂等	
3	家清用品	洗衣精,洗碗精,廚房用品等	
4	基礎護膚	乳液,保養品,美妝產品	
5	母嬰用品		
9	其他食品		有12個月保質期

備註:品類、品項皆不符合者,請勿報名與詢問。

必備準備資料項目

- 1. 完整樣品三組(含外包裝)
- 2. 產品功能性證明(如國家認證證書、專利證書等)
- 3. 產品的報價單(請寫人民幣幣值)以及台灣零售價
- 4. 行銷推廣用書面/電子文宣(如DM、型錄、影音等)、網站等相關資料

選品標準

25% 產品力

> 獨特性 創新性 功能性



25% 設計力

为外包裝 文宣設計



25% 品牌力

核心價值 市場行銷 社群口碑



25% 競爭力

價格 競品差異化 國家認證 專利註冊

進行方式-選品會後續廠商配會事項



評審閉門會議後,各家廠商進 入會議室,由主審代表總結, 並公布錄取之正、備選名單。



說明&簽約

正選之廠商留下與買家進行雙 方合作之說明,並於當下簽署 總代理、代營運之合約。



配合事項說明

最後由ESELL代表,說明後 續相關手續之辦理,以及各項 服務費用,並簽署相關合約。

進行方式-委託中國市場上架廠商配會事項

- ◆ 中國大陸備案(三證)需備齊 (如無,將由ESELL代辦)
- ② 交貨地點在中國境內港口(寧波·上海):(由ESELL)統一負責物流運送
- **参** 樣品三組
- 4 報價單 (DDP為主, "Delivered Duty Paid" ,意為 "完稅後交貨)
- 🥠 其他可增加品牌力以及產品力的文件或是廣告證明(如百度、抖音、網路報導...)
- 6 通路以上海唯絲蔻以及廈門億商現有通路為主,並且簽與總代理方式代運營

備註:如所有所需條件都不知道如何辦理,可委託台灣合作夥伴協助顧問服務,需另收費。

